

EXPERTO EN MARKETING ONLINE Y POSICIONAMIENTO WEB

Curso bonificado por Fundación Tripartita y Seguridad Social. No supone ningún coste para empresa ni trabajador
Duración: 60 horas | Modalidad: online

UNIDAD DIDÁCTICA 1. MARKETING ONLINE

1. Introducción al Marketing online
2. Internet como canal de comunicación
3. Conceptualización del marketing online
4. Comparativa frente al marketing tradicional
5. Características del marketing online
6. Fundamentos del marketing online
7. Implementar la estrategia de marketing online
8. Niveles de acercamiento al marketing online
9. Modelos de pago

UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL ENTORNO WEB

1. Elementos del entorno web: sitio y páginas
2. HTML: el lenguaje web
3. Tecnologías: webs estáticas, interactivas y lenguajes de programación
4. Plataformas más comunes
5. Conceptos sobre servidores

UNIDAD DIDÁCTICA 3. COMERCIO ELECTRÓNICO

1. Introducción al comercio electrónico
2. Tipos de comercio electrónico
3. B2C
4. B2B
5. Otros
6. Objetivos y estrategias
7. Venta de productos y servicios

UNIDAD DIDÁCTICA 4. POSICIONAMIENTO WEB

1. Introducción al posicionamiento Web
2. ¿Qué importancia tiene el posicionamiento?
3. Posicionamiento natural y posicionamiento patrocinado
4. Palabras más buscadas
5. Formas de búsqueda del usuario
6. Sitios o palabras a la hora de posicionar
7. Etapas de recolección de palabras clave
8. Herramientas para las palabras clave
9. Escogiendo las palabras clave

UNIDAD DIDÁCTICA 5. POSICIONAMIENTO ORGÁNICO EN BUSCADORES (SEO)

1. Motores de búsqueda
2. Tipos de motores de búsqueda
3. Funcionamiento de los buscadores
4. Principales buscadores del mundo

5. Introducción al posicionamiento SEO
6. Funciones del posicionamiento SEO
7. Funciones del SEO Manager
8. Herramientas SEO
9. Planificación de una estrategia SEO

UNIDAD DIDÁCTICA 6. TÉCNICAS SEO

1. Técnicas SEO on-page
2. Estructura del Sitio web
3. Landing Page
4. Maquetación en HTML5
5. Maquetación en CSS3
6. Creación de metas
7. Modificación en código
8. Creación de URL friendly dinámicas
9. Vínculos internos y externos
10. Densidad de palabras
11. Técnicas SEO off-page
12. Link Baiting
13. Creación de enlaces en la Web 2.0 (Link Building)
14. Creación de enlaces en Redes Sociales
15. Social Plugins (Addthis, Google+1, Likes)
16. Técnicas SEO avanzadas
17. La semántica y el Social Media como protagonistas
18. Rich Snippets
19. Microdatos y microformatos
20. Schema, RDFa y Open Graph

UNIDAD DIDÁCTICA 7. POSICIONAMIENTO PATROCINADO EN BUSCADORES (SEM)

1. Introducción a la publicidad en buscadores
2. Conceptos clave
3. Inversión en anuncios publicitarios
4. Ubicación de los anuncios
5. Creación del anuncio
6. Número uno en el ranking
7. Principales plataformas del marketing en buscadores
8. Google AdWords
9. Iniciar cuenta en Google AdWords
10. Creación de campañas para el buscador Google
11. Bing Ads
12. Iniciar sesión en Bing Ads
13. Crear una campaña nueva en Bing Ads
14. Consejos de gestión y optimización de campañas SEM

UNIDAD DIDÁCTICA 8. KEYWORD HUNTING PARA SEO Y SEM - HERRAMIENTAS

1. KeyWords Hunting: selección de palabras clave
2. Claves de la elección de palabras clave
3. Nivel de competencia de cada palabra clave
4. KeyWords: Long Tail
5. KeyWords: genéricas
6. Herramientas de búsqueda de palabras clave
7. Google Keyword Planner
8. Google Trends
9. Google Suggest
10. SEMrush
11. SISTRIX

UNIDAD DIDÁCTICA 9. MARKETING DE CONTENIDOS (CONTENT MARKETING)

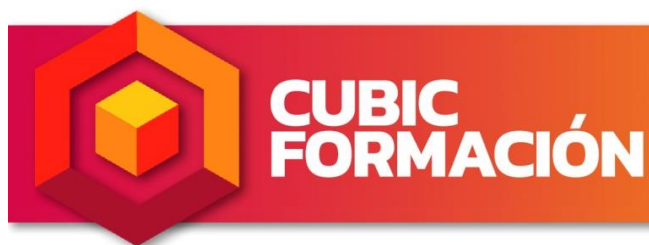
1. Inbound Marketing
2. Introducción al Marketing de Contenidos
3. Redacción de contenido en Internet orientado a SEO
4. Estructura del contenido
5. Técnicas para generar contenido
6. Marketing de contenido visual
7. Marketing de Contenidos para mejorar la imagen de marca

UNIDAD DIDÁCTICA 10. BLACK HAT SEO

1. ¿Qué es Black Hat SEO?
2. White Hat SEO
3. Riesgos del uso de Black Hat SEO
4. Técnicas Black Hat SEO
5. Cambios en los algoritmos de Google y penalizaciones
6. Informe de Acciones manuales

UNIDAD DIDÁCTICA 11. PLAN SOCIAL MEDIA

1. Introducción al Plan Social Media
2. Principales plataformas Social Media en España
3. Profesionales de las redes sociales
4. Community Manager
5. Record Manager
6. Social Media Planner
7. Social Media Marketing (SMM)
8. Social Media Optimization (SMO)
9. Factores a medir en Social Media para conocer la eficacia
10. Técnicas para Medir las Conversiones en los Social Media
11. Cómo crear un Social Media Plan para el Negocio
12. Cómo usar el Social Media Marketing para incrementar las ventas



Si quieres información o inscribirte,
pincha aquí y déjanos tus datos
para que nos pongamos en contacto

www.cubicformacion.com